

**The Hindu Important News Articles & Editorial For UPSC CSE**

**Tuesday, 11 March, 2025**

**Edition : International Table of Contents**

<p><b>Page 04</b> <b>Syllabus : GS 2 : International Relations</b></p>	<p>नई दिल्ली ने कनाडा में उच्चायुक्त को बहाल करने पर विचार किया ताकि संबंधों को फिर से स्थापित किया जा सके</p>
<p><b>Page 06</b> <b>Syllabus : GS 2 &amp; 3 : International Relations &amp; Security and Defense Technology</b></p>	<p>SIPRI का कहना है कि 2020-24 में यूक्रेन के बाद भारत दूसरा सबसे बड़ा हथियार आयातक होगा</p>
<p><b>Page 08</b> <b>Syllabus : GS 2 : International Relation</b></p>	<p>भारत-अमेरिका व्यापार समझौता और WTO कानूनों का परीक्षण</p>
<p><b>Page 13</b> <b>Syllabus : GS 3 : Indian Economy</b></p>	<p>पांच साल बाद भी, COVID-19 महामारी का आर्थिक प्रभाव अभी भी बना हुआ है</p>
<p><b>Page 13</b> <b>Syllabus : GS 3 : Indian Economy</b></p>	<p>सस्ते पाम ऑयल का अंत बायोडीजल के बढ़ने से उत्पादन में कमी</p>
<p><b>Page 08 : Editorial Analysis:</b> <b>Syllabus : GS 2 : Indian Polity</b></p>	<p>भारतीय विश्वविद्यालय और वी-सी की खोज</p>

कनाडा में हाल ही में हुए राजनीतिक परिवर्तन, जिसमें प्रधानमंत्री जस्टिन टूडो का जाना और मार्क कार्नी का नए प्रधानमंत्री के रूप में उभरना शामिल है, भारत-कनाडा संबंधों को फिर से स्थापित करने का अवसर प्रस्तुत करता है।

- ➔ 2023 में खालिस्तानी अलगाववादी नेता हरदीप सिंह निज्जर की हत्या को लेकर दोनों देशों के बीच कूटनीतिक तनाव पैदा हो गया, जिसके कारण राजनयिकों को निष्कासित कर दिया गया और द्विपक्षीय संबंधों में लगभग ठहराव आ गया।

## New Delhi considers restoring High Commissioner to Canada to reset ties

A new Canadian PM spells reset opportunity for ties hit by Nijjar killing, say former Indian, Canadian diplomats; last week, PM-designate Carney spoke of 'opportunities to rebuild' ties with India as Canada diversifies trade ties amid Trump's tariffs

**Suhasini Haidar**  
NEW DELHI

**T**he government is considering restoring a High Commissioner to Canada, sources said, in signs that the exit of Canadian Prime Minister Justin Trudeau from office could signal a thaw in bilateral ties that have been virtually frozen since 2023 over the Nijjar case. Canadian Security Intelligence Service (CSIS) chief Daniel Rogers is set to visit India next week to attend a meeting of intelligence chiefs in Delhi.

The meeting will be the first such since the heated, extended exchange over the case between Indian and Canadian national security teams headed by National Security Adviser Ajit Doval and his Canadian counterpart in Singapore last October.

According to sources, the Ministry of External Affairs has discussed possible candidates to replace previous High Commissioner to Canada Sanjay Kumar



**Outgoing PM:** Justin Trudeau speaking during the Liberal leadership announcement in Ottawa, Ontario, on Sunday, AP

Verma, as the position remains vacant since he was expelled along with five Indian diplomats a few days after that Singapore meeting. The Trudeau government called them "persons of interest" in the June 2023 killing of Khalistani separatist leader Hardeep Singh Nijjar, but the Modi government denied all the charges, and said no evidence has been shared of the claims, including those linking Home Minister Amit Shah to the plot.

New Delhi then withdrew its diplomats and ex-

pelled six Canadian diplomats including the Acting High Commissioner in retaliation. It is unclear whether a new Canadian High Commissioner to India will be appointed by the newly elected leader of the Liberal party and Prime Minister-designate, Mark Carney, after he is sworn in in the next few weeks, or after Canadian federal elections are held later this year, but sources said "diplomatic movements" are already underway.

In addition, both Mr.

Carney and his Conservative Party rival Pierre Polievre have indicated they would like to rework ties with India.

Last week, Mr. Carney said there were "opportunities to rebuild relationships with India" as Canada diversifies trade ties in the wake of tensions with U.S. President Donald Trump over tariffs. "There needs to be a shared sense of values around that commercial relationship [with India]. If I am Prime Minister, I look forward to the opportunity to build that," he said at a public event in Calgary.

### Diplomats meeting

Some former diplomats from Delhi and Ottawa have met in the past few months for Track 2 discussions on how to rebuild ties that have skidded downhill since September 2023, when Mr. Trudeau announced in Parliament that Indian "government agents" were suspected to have orchestrated the killing of Nijjar outside a gurd-

wara in Brampton. They have said Mr. Trudeau's departure is an opportunity for the relationship.

"Given the existential crisis Canada faces from Trump, India has to be an important piece of Canada's diversification strategy. The lowest hanging fruit is the speedy return of High Commissioners to both capitals," said former High Commissioner to Canada Vikas Swarup.

Former Canadian diplomat David McKinnon, who served in Delhi, concurred, while noting that the Nijjar case is now before the courts, and there would be some "twists and turns" in the trial that could still affect ties.

"Given his background, I would like to think Mark Carney will be inclined to engage in international relations more thoughtfully and quietly. But he is completely untested in the political realm, of course, and he will be relying on much of the same party apparatus that served Justin Trudeau as leader," he added.

### कूटनीतिक तनाव की पृष्ठभूमि:

- ➔ जून 2023 में, कनाडा में हरदीप सिंह निज्जर की हत्या कर दी गई और टूडो सरकार ने भारत की संलिप्तता का आरोप लगाया।
- ➔ भारत ने इन दावों का खंडन करते हुए कहा कि कोई ठोस सबूत नहीं दिया गया।
- ➔ राजनयिक निष्कासन के बाद दोनों देशों ने कई राजनयिकों को वापस बुला लिया।

- ➔ व्यापार और सुरक्षा वार्ता को बिगड़ते विश्वास के कारण बड़ा झटका लगा।

### वर्तमान घटनाक्रम:

- ➔ भारत कनाडा में अपने उच्चायुक्त को बहाल करने पर विचार कर रहा है, जो कूटनीतिक पुनर्संयोजन का संकेत है।
- ➔ कनाडाई सुरक्षा खुफिया सेवा (CSIS) के प्रमुख खुफिया चर्चाओं के लिए भारत आने वाले हैं।
- ➔ कार्नी और उनके कंजर्वेटिव पार्टी के प्रतिद्वंद्वी पियरे पोलीवरे ने भारत के साथ संबंधों को बेहतर बनाने में रुचि व्यक्त की है।
- ➔ ट्रम्प के टैरिफ पर चिंताओं से प्रेरित कनाडा द्वारा आर्थिक विविधीकरण, भारत को एक महत्वपूर्ण भागीदार बनाता है।
- ➔ दोनों देशों के पूर्व राजनयिकों ने संबंधों को सुधारने के लिए ट्रेक 2 कूटनीति में भाग लिया है।

### रीसेट के अवसर:

- ➔ राजनयिक सामान्यीकरण: दोनों देशों में उच्चायुक्तों की नियुक्ति रचनात्मक संवाद को सुविधाजनक बना सकती है।
- ➔ आर्थिक सहयोग: कनाडा अमेरिका के साथ तनाव के बीच अपनी व्यापार साझेदारी में विविधता लाना चाहता है, और भारत एक विशाल बाजार प्रदान करता है।
- ➔ सुरक्षा सहयोग: खुफिया जानकारी साझा करने और आतंकवाद विरोधी प्रयासों को मजबूत किया जा सकता है।
- ➔ लोगों से लोगों के बीच संबंध: कनाडा में एक महत्वपूर्ण भारतीय प्रवासी के साथ, सांस्कृतिक और शैक्षिक आदान-प्रदान एक पुल के रूप में काम कर सकते हैं।

### चुनौतियाँ और जोखिम:

- ➔ निज्जर मामले पर अभी भी सुनवाई चल रही है, और कानूनी कार्यवाही भविष्य के राजनयिक जुड़ाव को प्रभावित कर सकती है।
- ➔ कनाडा में राजनीतिक निरंतरता अनिश्चित है, क्योंकि इस साल के अंत में संघीय चुनाव होने हैं।
- ➔ कनाडा के राजनीतिक परिदृश्य में भारत विरोधी तत्व बाधाएँ खड़ी करना जारी रख सकते हैं।
- ➔ विश्वास-निर्माण उपायों के लिए सावधानीपूर्वक बातचीत और लगातार जुड़ाव की आवश्यकता होगी।

### निष्कर्ष:

- ➔ टूटो के जाने के बाद भारत-कनाडा संबंध एक महत्वपूर्ण मोड़ पर पहुंच गए हैं। आर्थिक और रणनीतिक सहयोग की पारस्परिक आवश्यकता संबंधों को बहाल करने के लिए एक मजबूत आधार प्रदान करती है।
- ➔ राजनयिक जुड़ाव, व्यापार साझेदारी और साझा सुरक्षा हित द्विपक्षीय संबंधों को स्थिरता की ओर ले जा सकते हैं।
- ➔ हालांकि, निज्जर मामले और कनाडा में घरेलू राजनीतिक कारकों जैसी चुनौतियों से सावधानी से निपटना होगा। आने वाले महीने इस द्विपक्षीय संबंध की दिशा निर्धारित करने में महत्वपूर्ण होंगे।

### UPSC Mains Practice Question

**प्रश्न:** राजनीतिक और सुरक्षा चिंताओं के कारण हाल के वर्षों में भारत-कनाडा संबंधों में उथल-पुथल रही है। द्विपक्षीय संबंधों को प्रभावित करने वाले प्रमुख मुद्दों का विश्लेषण करें और कूटनीतिक सुलह के उपाय सुझाएँ। (250 words)

स्टॉकहोम इंटरनेशनल पीस रिसर्च इंस्टीट्यूट (SIPRI) की 2020-24 की रिपोर्ट में वैश्विक हथियार व्यापार में महत्वपूर्ण रुझानों पर प्रकाश डाला गया है, जिसमें यूक्रेन सबसे बड़ा हथियार आयातक बनकर उभरा है, जिसके बाद भारत का स्थान है।

# India second-largest arms importer after Ukraine in 2020-24, says SIPRI

At 36%, imports from Russia made up largest share of Indian imports, down from 55% in 2015-19; India received the largest share of French arms exports at 28%; China dropped out of the list of top 10 arms importers for the first time since 1990-94

**The Hindu Bureau**  
NEW DELHI

Ukraine, involved in a war with Russia for the past four years, became the largest importer of major arms in the world during the period between 2020 and 2024, clocking a nearly 100-fold rise in imports compared with the figures for 2015-2019.

India was the second-largest arms importer, though the trade figures decreased by 9.3% between 2015-19 and 2020-24, show data from the Stockholm International Peace Research Institute (SIPRI).

The country was the biggest arms export destination for both Russia and France, though the volume with Moscow has significantly reduced.

China dropped out of the list of top 10 arms importers for the first time since 1990-94, showcasing its expanding domestic industrial base.

The largest share of Indian arms imports (36%) came from Russia, a significantly smaller share than in 2015-19 (55%) and 2010-14 (72%), the report noted.

"Arms imports by Pakistan grew by 61% between

## In arms

Ukraine's arms imports were up nearly 100 times in 2020-24 compared with 2015-19, making it the world's largest importer of major arms



2015-19 and 2020-24. China became even more dominant as its supplier, accounting for 81% of Pakistan's arms imports in 2020-24, compared with 74% in 2015-19," the SIPRI report released on Monday said.

While European arms imports overall grew by 155% between the same periods as the continent rearms itself, the U.S. further increased its share of global arms exports to 43%, while Russia's exports fell by 64%, accounting for 7.8% of global arms exports, falling behind France (9.6%), which emerged as the second largest arms exporter in 2020-24. Four countries in

Asia and Oceania – India, Pakistan, Japan, and Australia – ranked among the 10 largest arms importers globally in 2020-24.

Russia delivered major arms to 33 countries in 2020-24, of which two-thirds went to three countries – India (38%), China (17%), and Kazakhstan (11%).

### French exports

At the same time, France exported arms to 65 countries, and its exports of major arms to other European countries almost trebled between 2015-19 and 2020-24 (187%), according to SIPRI.

"This was mainly due to deliveries of combat air-

craft to Greece and Croatia, and arms supplies to Ukraine after Russia's full-scale invasion in 2022."

Nevertheless, India received by far the largest share of French arms exports (28%) – almost twice the share that went to all European recipients combined (15%).

The second largest recipient of major arms from France was Qatar (9.7%).

India has inked contracts for some major military platforms from France, including 36 Rafale fighter jets and six Scorpene-class conventional submarines, and has more mega deals lined up.

Meanwhile, deals for 26 Rafale-M jets and three

submarines are set to be concluded very soon.

### Global transfer volume

The overall volume of arms transfers globally remained at roughly the same level as in 2015-19 and 2010-14 (but was 18% higher than in 2005-2009), as increasing imports in Europe and the Americas were offset by decreases in other regions, data show.

Italy, with a 4.8% share of arms sales, jumped from 10th to sixth place on the exporters' list.

The report stated that at least 35 countries sent weapons to Ukraine since the war began in 2022, and a substantial number of deliveries are in the pipeline. The country received 8.8% of global arms imports in 2020-24.

"The new arms transfers figures clearly reflect the rearmament taking place among states in Europe in response to the threat from Russia," said Mathew George, programme director at SIPRI. However, some major arms importers, including Saudi Arabia, India, and China, saw large declines in import volumes for a variety of reasons, he added.

➔ जबकि भारत के हथियारों के आयात में पिछली अवधि (2015-19) की तुलना में 9.3% की गिरावट आई है, फिर भी यह एक प्रमुख खरीदार बना हुआ है, जो मुख्य रूप से रूस और फ्रांस से हथियार खरीदता है।

**SIPRI रिपोर्ट के मुख्य निष्कर्ष:**

➔ **भारत के हथियार आयात:**

- कुल मात्रा में गिरावट के बावजूद भारत वैश्विक स्तर पर दूसरा सबसे बड़ा हथियार आयातक था।
- रूस सबसे बड़ा आपूर्तिकर्ता (36%) बना रहा, हालांकि इसकी हिस्सेदारी 55% (2015-19) और 72% (2010-14) से कम हो गई है।
- फ्रांस भारत का दूसरा सबसे बड़ा आपूर्तिकर्ता बनकर उभरा, जिसकी कुल आयात में 28% हिस्सेदारी है।
- फ्रांस से भारत द्वारा किए गए प्रमुख अधिग्रहणों में राफेल लड़ाकू विमान और स्कॉर्पीन पनडुब्बियां शामिल हैं, और आगे भी सौदे पाइपलाइन में हैं।

➔ **वैश्विक हथियार व्यापार रुझान:**

- यूक्रेन में आयात में 100 गुना वृद्धि देखी गई, जो चल रहे युद्ध को दर्शाता है।
- चीन अपने बढ़ते घरेलू रक्षा उद्योग के कारण 1990-94 के बाद पहली बार शीर्ष 10 आयातकों से बाहर हो गया।
- पाकिस्तान के आयात में 61% की वृद्धि हुई, जिसमें चीन ने 81% हथियार उपलब्ध कराए।
- यूक्रेन में रूस की कार्रवाइयों पर बढ़ती सुरक्षा चिंताओं के कारण यूरोप के हथियार आयात में 155% की वृद्धि हुई।

➔ **हथियार आपूर्तिकर्ताओं की बदलती गतिशीलता:**

- अमेरिका ने अपना प्रभुत्व बढ़ाया, वैश्विक निर्यात में 43% की हिस्सेदारी हासिल की।
- रूस की हिस्सेदारी घटकर 7.8% रह गई, जो फ्रांस (9.6%) से पीछे है।
- इटली ने हथियार निर्यात में अपनी रैंकिंग में सुधार किया, जो 4.8% हिस्सेदारी के साथ 10वें स्थान से छठे स्थान पर पहुंच गया।
- फ्रांस ने 65 प्राप्तकर्ता देशों के साथ अपने वैश्विक हथियार निर्यात में वृद्धि की।

**भारत के लिए निहितार्थ:**

➔ **रणनीतिक स्वायत्तता और रक्षा आधुनिकीकरण:**

- आयात में गिरावट भारत के रक्षा क्षेत्र में आत्मनिर्भरता (आत्मनिर्भर भारत) के प्रयास को दर्शाती है।
- मेक इन इंडिया पहल और रक्षा उत्पादन सहयोग का उद्देश्य विदेशी आपूर्तिकर्ताओं पर निर्भरता कम करना है।

➔ **आपूर्तिकर्ताओं का विविधीकरण:**

- रूस से फ्रांस, अमेरिका और इजरायल की ओर रुख करना भारत के रक्षा खरीद में विविधता लाने के प्रयास को दर्शाता है।
- यूरोपीय और इंडो-पैसिफिक सहयोगियों के साथ बढ़ती साझेदारी रणनीतिक गतिशीलता को बढ़ाती है।

➔ **भू-राजनीतिक विचार:**

- रूसी हथियारों की आपूर्ति में गिरावट मास्को के यूक्रेन पर ध्यान केंद्रित करने और उत्पादन को प्रभावित करने वाले प्रतिबंधों के कारण हो सकती है।
- फ्रांस और अमेरिका के साथ संबंधों को मजबूत करना भारत को पश्चिमी रक्षा प्रौद्योगिकी उन्नति के साथ जोड़ता है।
- शीर्ष आयातकों से चीन का बहिष्कार और पाकिस्तान के हथियार आपूर्तिकर्ता के रूप में इसका प्रभुत्व क्षेत्रीय सुरक्षा गतिशीलता को प्रभावित करता है।

➔ **चुनौतियाँ और भविष्य का दृष्टिकोण:**

- स्वदेशी रक्षा क्षमताओं की आवश्यकता: DRDO परियोजनाओं और निजी क्षेत्र की भागीदारी जैसी पहलों के बावजूद, भारत अभी भी आयात पर बहुत अधिक निर्भर है।
- भू-राजनीतिक संबंधों को संतुलित करना: भारत के विविधीकरण को प्रमुख रक्षा साझेदारियों को बनाए रखते हुए रणनीतिक स्वायत्तता सुनिश्चित करनी चाहिए।
- सतत आधुनिकीकरण योजनाएँ: अतिरिक्त राफेल-एम जेट और पनडुब्बियों के सौदे प्रगति पर हैं, इसलिए खरीद रणनीतियों को दीर्घकालिक रक्षा लक्ष्यों के साथ संरेखित किया जाना चाहिए।

**निष्कर्ष:**

- ➔ भारत वैश्विक हथियार व्यापार में एक प्रमुख खिलाड़ी बना हुआ है, जो स्वदेशी रक्षा विनिर्माण प्रयासों के साथ बाहरी खरीद को संतुलित करता है। रूसी निर्यात में गिरावट और यूरोपीय हथियारों की आपूर्ति में वृद्धि से चिह्नित विकासशील भू-राजनीतिक परिदृश्य एक मजबूत और आत्मनिर्भर रक्षा पारिस्थितिकी तंत्र की आवश्यकता को रेखांकित करता है।
- ➔ भविष्य की खरीद रणनीतियों को घरेलू उत्पादन को बढ़ाने, अंतर्राष्ट्रीय साझेदारी को मजबूत करने और राष्ट्रीय सुरक्षा बनाए रखने के लिए तकनीकी श्रेष्ठता सुनिश्चित करने पर ध्यान केंद्रित करना चाहिए।

**UPSC Mains Practice Question**

**प्रश्न: भारत के रक्षा आयात की बदलती गतिशीलता और रणनीतिक स्वायत्तता और राष्ट्रीय सुरक्षा के लिए इसके निहितार्थों पर चर्चा करें। भारत विदेशी खरीद और स्वदेशी रक्षा उत्पादन के बीच संतुलन कैसे बना सकता है? (250 words)**



प्रस्तावित भारत-अमेरिका द्विपक्षीय व्यापार समझौता (BTA) अंतर्राष्ट्रीय व्यापार में एक महत्वपूर्ण विकास का प्रतीक है।

- ➔ हालांकि, WTO कानूनों के तहत इसकी कानूनी स्थिति महत्वपूर्ण सवाल उठाती है। चूंकि दोनों देश WTO के सदस्य हैं, इसलिए उनकी व्यापार व्यवस्था को सबसे पसंदीदा राष्ट्र (MFN) सिद्धांत और अन्य WTO विनियमों के अनुरूप होना चाहिए।

## *An India-U.S. trade agreement and the test of WTO laws*

**D**uring Prime Minister Narendra Modi's brief working visit to the United States, on February 13, 2025, New Delhi and Washington agreed to negotiate the first stage of a mutually beneficial, multi-sector Bilateral Trade Agreement (BTA) by the fall of 2025. While economists are busy calculating tariffs and trade volumes, it is essential to examine this development through the lens of international trade law. A significant portion of international trade law is codified in the General Agreement on Tariffs and Trade (GATT) and governed by the World Trade Organization (WTO). Since both the U.S. and India are members of the WTO, their bilateral trade dealings must align with the standards set by WTO law. This makes the proposed BTA between the two countries particularly important. Currently, the scope of the BTA is unclear. The U.S.-India Joint Leaders Statement, of February 13, only references a multi-sector BTA without providing specific details about its coverage. It is important to note that this agreement is not labelled as a free trade agreement (FTA). However, the terminology is less significant than the actual content of the agreement.

### Free trade agreements

The WTO system operates on the most favoured nation (MFN) principle, which prohibits discrimination between trading partners. Therefore, an FTA that grants preferential access to certain countries violates the MFN rule, although countries can still establish FTAs under specific conditions.

One of these conditions, outlined in Article XXIV.8(b) of the GATT, requires member countries to eliminate customs duties and other trade barriers on "substantially all the trade" within the FTA. Although the term "substantially all the trade" is not defined in the agreement, it is



**Prabhash Ranjan**

is Professor and Director, Centre for International Investment and Trade Laws, Jindal Global Law School

As the U.S. and India are World Trade Organization members, their bilateral trade dealings must align with the standards set by WTO law: India must not cave in to American pressure

understood that the FTA should encompass a very high percentage of trade between the member countries.

This requirement exists because FTAs are exceptions to the MFN principle, which is a cornerstone of the multilateral trading system. Therefore, these exceptions must be tightly controlled and not permitted lightly. The proposed BTA between India and the U.S. must cover "substantially all trade" to be legally valid. It also needs to be notified to the WTO. Whether such an agreement will be economically beneficial for India is a topic of debate, with differing opinions. Legally speaking, if India and the U.S. reduce tariff rates on each other's limited products, as part of some bilateral deal, without extending similar treatment to other countries, it would violate WTO law.

### Interim agreements, enabling clause

One possible way for India and the U.S. to establish a BTA for select products without violating WTO laws is to notify the agreement as an 'interim agreement', leading to the formation of an FTA. Since countries cannot finalise FTAs overnight, Article XXIV of GATT permits them to sign 'interim agreements' that pave the way for an eventual FTA, subject to specific conditions.

First, under Article XXIV.5 of GATT, countries can enter into an 'interim agreement' if it is necessary for forming a free trade area. Second, this 'interim agreement' must include a plan or schedule for establishing an FTA within a reasonable timeframe, which should typically not exceed 10 years.

However, India and the U.S. should only notify the proposed BTA as an 'interim agreement' if they genuinely intend to sign an FTA in the future. Using the 'interim agreement' approach solely to buy time while concealing an MFN-inconsistent trade deal may be politically

expedient but legally indefensible.

WTO law provides another exception to the MFN principle in the form of what is known as the 'enabling clause'. As per this arrangement, WTO countries can deviate from the MFN principle if it is meant to provide better market access to the products of developing countries. However, since the proposed India-U.S. BTA, as one gathers, will see both sides lowering tariff rates on each other's products, it possibly cannot be called an arrangement falling under the 'enabling clause'. The Joint Statement categorically talks of the U.S. welcoming India's recent measures to lower tariffs on products of interest to Washington. Thus, India seems to be providing better market access to American products, which is contrary to the spirit of a trading arrangement that would fall under the 'enabling clause'.

### Respecting WTO law

U.S. President Donald Trump's problematic conception of 'reciprocal tariffs', whereby the U.S. will increase tariff rates to align with the tariffs that other nations impose on American goods violates the core WTO principles of MFN and special and differential treatment (S&DT). S&DT allows developing countries to offer less than full reciprocity in their tariff commitments towards developed countries. Reciprocal tariffs will also violate the U.S.'s bound tariff rate obligations – a promise not to impose tariff rates above what is committed – at the WTO. Nations such as India, which champion a rule-based trading order, need to actively push back against any dilution of core WTO principles. The proposed BTA negotiations present a crucial test for India to uphold WTO laws and not capitulate to American pressure.

*The views expressed are personal*

## प्रमुख WTO सिद्धांत और चुनौतियाँ

### MFN सिद्धांत और FTA अपवाद

- ➔ **MFN** सिद्धांत **WTO** सदस्यों के बीच गैर-भेदभावपूर्ण व्यापार सुनिश्चित करता है।
- ➔ एक मुक्त व्यापार समझौता (**FTA**) **GATT** के अनुच्छेद **XXIV** के तहत एक अपवाद है, बशर्ते कि यह "काफी हद तक सभी व्यापार" को कवर करता हो और **WTO** को अधिसूचित किया गया हो।
- ➔ यदि **BTA** चुनिंदा वस्तुओं पर टैरिफ कम करता है, तो यह **MFN** नियम का उल्लंघन करने का जोखिम उठाता है, जब तक कि यह **FTA** के रूप में योग्य न हो।



## GATT के तहत अंतरिम समझौता

- अनुच्छेद **XXIV** एक अंतरिम समझौते की अनुमति देता है जो **FTA** की ओर ले जाता है, लेकिन इसके लिए एक स्पष्ट समयसीमा (आमतौर पर **10** वर्षों के भीतर) होनी चाहिए।
- यदि भारत और अमेरिका **FTA** बनाने के वास्तविक इरादे के बिना इस प्रावधान का उपयोग करते हैं, तो इसे कानूनी जांच का सामना करना पड़ सकता है।

## सक्षम करने वाला खंड और इसकी सीमाएँ

- **WTO** का सक्षम करने वाला खंड विकासशील देशों के लिए व्यापार वरीयताओं की अनुमति देता है।
- हालाँकि, चूँकि **BTA** में अमेरिकी उत्पादों के लिए भी टैरिफ में कटौती शामिल है, इसलिए यह इस खंड के तहत योग्य नहीं है।

## भारत के लिए सामरिक और आर्थिक निहितार्थ

- अल्पकालिक लाभ बनाम दीर्घकालिक अनुपालन: जबकि बीटीए भारत-अमेरिका व्यापार संबंधों को बढ़ा सकता है, लेकिन अगर यह एमएफएन सिद्धांतों का खंडन करता है तो डब्ल्यूटीओ में कानूनी चुनौतियाँ उत्पन्न हो सकती हैं।
- नियम-आधारित व्यवस्था: भारत, जो डब्ल्यूटीओ-आधारित व्यापार का समर्थक है, को यह सुनिश्चित करना चाहिए कि समझौता बहुपक्षीय व्यापार मानदंडों को कमजोर न करे।

## निष्कर्ष

भारत-अमेरिका बीटीए एक अवसर और कानूनी चुनौती दोनों का प्रतिनिधित्व करता है। भारत को अपने आर्थिक हितों को सुरक्षित रखते हुए उल्लंघनों से बचने के लिए डब्ल्यूटीओ नियमों का सावधानीपूर्वक पालन करना चाहिए।

- ➔ मार्च 2020 में घोषित कोविड-19 महामारी ने वैश्विक अर्थव्यवस्था पर स्थायी प्रभाव छोड़ा है। पाँच साल बाद भी, इसके प्रभाव सरकारी नीतियों, श्रम बाजारों, मुद्रास्फीति के रुझानों और डिजिटल परिवर्तनों को आकार दे रहे हैं। यह विश्लेषण भारत के लिए उनके निहितार्थों पर ध्यान केंद्रित करते हुए प्रमुख आर्थिक बदलावों की पड़ताल करता है।

## Five years on, the economic impact of COVID-19 pandemic still lingers

COVID-19 and efforts to contain it triggered record government debt, hit labour markets and shifted consumer behaviour; inequality has increased, while remote work, digital payments and changes in travel patterns have endured as COVID-19's legacy continues to reshape global economies

### NEWS ANALYSIS

Reuters

**F**ive years after the World Health Organization first described the COVID-19 coronavirus outbreak as a pandemic, its effects are still being felt on the global economy.

COVID-19 and efforts to contain it triggered record government debt, hit labour markets and shifted consumer behaviour. Inequality has increased, while remote work, digital payments and changes in travel patterns have endured. Though the immediate shock has passed, COVID-19's legacy continues to reshape global economies and markets.

Here are some of the main impacts:

#### Debt and inflation

After countries borrowed money to protect welfare and livelihoods, global government debt has risen by 12 percentage points since 2020, with steeper increases seen in emerging markets. The pandemic sparked high levels of inflation, which proved to be a major concern in the 2024 U.S. elections. Fuelled by post-lockdown spending, government stimulus packages and shortages of labour and raw materials, inflation peaked in many countries in 2022.



**Hard hit:** Women's share in the workforce fell due to their over-representation in certain sectors.

To offset rising prices, central banks raised interest rates, though the intensity of their interventions varied widely.

Sovereign credit ratings, which reflect a country's ability to pay back its debts, were driven lower as economies were shuttered and governments took on huge amounts of extra debt to fill the holes left in public finances.

Data from Fitch Ratings shows the average global sovereign credit score remains a quarter of a notch lower than it was when the pandemic started, reflecting financial challenges made worse by the pandemic, inflation and stricter financial conditions.

For less wealthy emerging market countries, the



The average global sovereign credit score remains a quarter of a notch lower than it was when the pandemic started, reflecting financial challenges

average remains roughly half a notch lower.

#### Labour, travel shifts

The pandemic caused millions of job losses, with poorer households and women hit hardest, according to the World Bank.

As lockdowns eased, employment regained momentum but with a considerable shift towards sec-

tors such as hospitality and logistics due to the growing retail delivery sector.

Women's participation in the workforce fell in 2020, mostly due to female over-representation in hard-hit sectors like accommodation, food services and manufacturing, and the burden of caring for children staying home from school.

However, the gender employment gap has slightly decreased since, data shows.

Travel and leisure habits also changed. While people travel and eat out as much as they did in 2019, an increase of work-from-home has reduced commuting in major cities such as London.

The airline sector was

one of those hit worst by the pandemic, recording industry-wide losses of \$175 billion in 2020, according to the global airlines body IATA.

Vaccination campaigns eventually resulted in the lifting of travel restrictions, allowing people back on planes. For 2025, IATA expects an industry-wide net profit of \$36.6 billion and a record 5.2 billion passengers.

But travellers must contend with prices of hotel rooms which in many regions have outpaced inflation and remain well above 2019 levels.

In the first half of 2023, Oceania, the continent in the southern hemisphere that includes Australia and smaller nations like Tonga and Fiji, saw the highest price increases from the same period of 2019, followed by North America, Latin America and Europe.

Despite minor fluctuations, there is little indication that global hotel prices will return to pre-pandemic norms. Office vacancy rates are also at record highs in many countries, the result of more remote and flexible work.

#### A digital world

New consumer trends developed during global lockdowns, as home-bound consumers often had no other option than to shop online. This caused an uptick in online purchases

from 2020 that has since stabilised. Analysts say that in Europe the rise in online sales has been coupled with an increase in selling space, as retailers invest in physical shops to stimulate both online and offline sales.

The space, measured in square metres, edged up almost 1% from 2022 to 2023, an increase that should extend to 2.7% by 2028, data from market research company Euromonitor shows.

Shares in digital and delivery firms led gains during the pandemic, alongside those of vaccine-making pharmaceutical companies.

Five years on, some pandemic-era gainers have lost most of their appeal, but others have enjoyed lasting gains as new markets enabled by the digital shift have opened up.

Stuck at home and with more cash on hand, people also began investing more, with roughly 27% of total U.S. equity trading coming from retail investors in December 2020. Stockbroker TD Ameritrade took the biggest slice of the cake before being acquired by Charles Schwab in a \$26 billion deal.

Another platform which gained popularity during the retail trading boom of 2021 is Robinhood, which became the platform of choice for people to pump money into meme stocks.

### ऋण और मुद्रास्फीति:

- ➔ वैश्विक स्तर पर सरकारी ऋण में वृद्धि हुई, क्योंकि राष्ट्रों ने कल्याण और आजीविका की रक्षा के लिए प्रोत्साहन उपायों को लागू किया।
- ➔ 2020 से वैश्विक सरकारी ऋण में 12 प्रतिशत अंकों की वृद्धि हुई, जिसमें उभरते बाजारों में तीव्र वृद्धि देखी गई।
- ➔ आपूर्ति श्रृंखला व्यवधानों, लॉकडाउन के बाद की मांग और प्रोत्साहन-संचालित तरलता के कारण मुद्रास्फीति में वृद्धि हुई।
- ➔ केंद्रीय बैंकों ने ब्याज दरों में वृद्धि के साथ प्रतिक्रिया व्यक्त की, जिससे वित्तीय स्थितियाँ सख्त हो गईं।

- विशेष रूप से उभरती अर्थव्यवस्थाओं में सॉवरेन क्रेडिट रेटिंग में गिरावट आई, जिससे उनकी उधार लेने की क्षमता प्रभावित हुई।

### श्रम बाजार और कार्यबल में बदलाव:

- महामारी के कारण बड़े पैमाने पर नौकरियाँ चली गईं, जिसका सबसे अधिक असर निम्न आय वर्ग और महिलाओं पर पड़ा।
- आतिथ्य, खुदरा और विनिर्माण क्षेत्रों में अधिक प्रतिनिधित्व के कारण महिलाओं की कार्यबल भागीदारी में गिरावट आई।
- घर से काम करने के चलन के कारण नौकरी के स्थानों में बदलाव आया, जिससे कार्यालय में काम करने वालों की संख्या में कमी आई और आवागमन के तरीके बदल गए।
- लॉकडाउन के दौरान ई-कॉमर्स के फलने-फूलने के कारण गिग इकॉनमी और लॉजिस्टिक्स क्षेत्र का विस्तार हुआ।

### उपभोक्ता और यात्रा व्यवहार में परिवर्तन:

- यात्रा और अवकाश की आदतें विकसित हुईं, एयरलाइन उद्योगों को 2020 में रिकॉर्ड नुकसान (\$175 बिलियन) का सामना करना पड़ा।
- टीकाकरण अभियान के बाद पर्यटन में उछाल आया, लेकिन होटल की कीमतें महामारी से पहले के स्तर से ऊपर बनी हुई हैं।
- दूर से काम करने से शहरी आवागमन में कमी आई, जिससे कार्यालय जाने वालों पर निर्भर व्यवसायों पर असर पड़ा।
- आतिथ्य उद्योग ने डिजिटल सेवाओं और हाइब्रिड कार्य व्यवस्थाओं के माध्यम से अनुकूलन किया।

### डिजिटल परिवर्तन और ई-कॉमर्स वृद्धि:

- लॉकडाउन के दौरान उपभोक्ता की आदतों में बदलाव के कारण ऑनलाइन खुदरा बिक्री में उछाल आया।
- डिजिटल भुगतान अधिक व्यापक हो गए, जिससे उभरती अर्थव्यवस्थाओं में वित्तीय समावेशन में तेजी आई।
- महामारी के दौर के कई तकनीकी शेयरों ने शुरुआती उछाल के बाद मूल्य खो दिया, लेकिन डिजिटल बुनियादी ढांचे में निवेश उच्च बना हुआ है।
- खुदरा निवेश भागीदारी में उछाल आया, जिससे शेयर बाजार के रुझान प्रभावित हुए।

### भारत के लिए निहितार्थ:

- आर्थिक सुधार: भारत को जीडीपी वृद्धि में संकुचन का सामना करना पड़ा, लेकिन सरकारी प्रोत्साहन और संरचनात्मक सुधारों के माध्यम से इसमें सुधार हुआ।
- रोजगार की चुनौतियाँ: अनौपचारिक क्षेत्र के श्रमिकों और महिलाओं को नौकरी छूटने का खामियाजा भुगताना पड़ा, जिससे लक्षित नीतिगत प्रतिक्रियाओं की आवश्यकता हुई।
- डिजिटल लीप: UPI-आधारित भुगतान, ई-कॉमर्स प्लेटफॉर्म और रिमोट वर्क इकोसिस्टम के विस्तार ने भारत की डिजिटल अर्थव्यवस्था को गति दी।

## Daily News Analysis

- ▶ सार्वजनिक ऋण प्रबंधन: महामारी के कारण भारत का राजकोषीय घाटा बढ़ा, जिससे सावधानीपूर्वक राजकोषीय समेकन रणनीतियों की आवश्यकता हुई।

### निष्कर्ष:

- ▶ कोविड-19 का दीर्घकालिक आर्थिक प्रभाव ऋण बोझ, मुद्रास्फीति पैटर्न, श्रम बाजार परिवर्तन और डिजिटल त्वरण में स्पष्ट है। भारत के लिए, आर्थिक लचीलापन, कार्यबल भागीदारी और डिजिटल नवाचार पर ध्यान केंद्रित करने वाला एक संतुलित दृष्टिकोण निरंतर सुधार के लिए आवश्यक है।

### UPSC Mains Practice Question

**प्रश्न:** मुद्रास्फीति, श्रम बाजार और डिजिटल परिवर्तन पर ध्यान केंद्रित करते हुए **COVID-19** महामारी के दीर्घकालिक आर्थिक प्रभाव पर चर्चा करें। भारत ने इन परिवर्तनों के साथ कैसे तालमेल बिठाया है? (250 words)



वैश्विक वनस्पति तेल बाजार में एक प्रमुख वस्तु पाम ऑयल ऐतिहासिक रूप से दुनिया भर के उपभोक्ताओं के लिए कम लागत वाला विकल्प रहा है।

- ➔ हालांकि, स्थिर उत्पादन और विशेष रूप से इंडोनेशिया में बायोडीजल की बढ़ती अनिवार्यता के कारण कीमतें बढ़ रही हैं, व्यापार की गतिशीलता में बदलाव आ रहा है और सस्ते खाद्य तेल आयात पर निर्भर अर्थव्यवस्थाओं पर असर पड़ रहा है।

## End of cheap palm oil? Output stalls with rise of biodiesel

**Reuters**  
KUALA LUMPUR/JAKARTA

Prices of cooking oil could be buoyed up for years by stagnating production and a biodiesel push in top producer Indonesia that are making traditionally cheap palm oil costlier, eliminating an advantage that also curbed prices of rival oils.

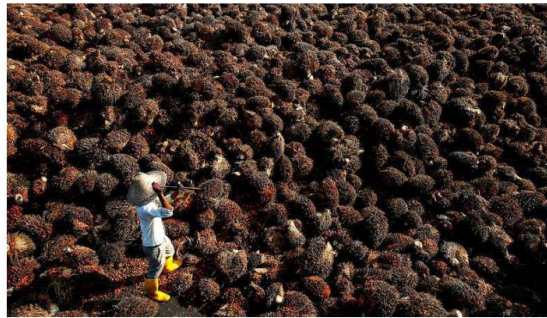
Used in everything from cakes and frying fats to cosmetics and cleaning products, palm oil makes up more than half of global vegetable oil shipments and is especially popular among consumers in emerging markets.

After decades of cheap palm oil, thanks to booming output and a battle for market share, output is slowing and Indonesia is using more to make biodiesel, respected industry analyst Dorab Mistry said.

"Those days of \$400-per-ton discounts are gone," added Mr. Mistry, a director of Indian consumer goods company Godrej International. "Palm oil won't be that cheap again as long as Indonesia keeps prioritising biodiesel."

Indonesia increased the mandatory mix of palm oil in biodiesel to 40% this year, and is studying moving to 50% in 2026, as well as a 3% blend for jet fuel next year, as it seeks to curb fuel imports.

The biodiesel push will reduce Indonesia's exports to just 20 million metric tons in 2030, down a third from 29.5 million in 2024, estimates Eddy Martono, chairman of the southeast Asian nation's largest palm



**Consumer favorite:** Palm oil makes up more than half of global vegetable oil shipments. REUTERS

oil association, GAPKI. Jakarta's biodiesel mandate, coupled with lower production because of floods in neighbouring Malaysia, has already lifted

palm oil prices above rival soyoil, prompting buyers to cut purchases.

In India, the largest buyer of vegetable oils, crude palm oil (CPO) has

commanded a premium over crude soybean oil for the past six months, sometimes exceeding \$100 per ton. As recently as late 2022, palm oil traded at

discounts of more than \$400. Indians were paying \$1,185 a ton for crude palm oil last week, up from less than \$500 in 2019.

Higher vegetable oil prices could complicate governments' efforts to rein in inflation, whether in palm oil-reliant nations or those dependent on rival soybean, sunflower, and rapeseed oils.

### Stunted growth

Palm oil production, dominated by Indonesia and Malaysia, nearly doubled every decade from 1980 to 2020, fuelling criticism over deforestation to add plantations.

During that time, average annual production growth of more than 7% was roughly in line with demand. But Malaysia's

palm oil production stagnated more than a decade ago because of lack of space for new plantations and slow replanting, while deforestation concerns have slowed growth in Indonesia.

Even in Indonesia, replanting by smallholders, who generate 40% of its supply, remains sluggish. As a result, global production growth has slowed to 1% annually over the past four years.

In the current decade, production growth is likely to average 1.3 million tons a year, said analyst Thomas Mielke, executive director of Oil World, less than half the average of 2.9 million in the decade to 2020.

Production could lose even more momentum from the impact of labour

shortages, ageing plantations and the spread of Ganoderma fungus, which is hurting yields, he said.

Oil palms, which start losing productivity after 20 years, need to be replaced after 25 years, with new trees taking three to four years to yield fruit, rendering land unproductive until then and making farmers reluctant to replant.

Malaysia replanted 114,000 hectares, or just 2% of total planted area in 2024, against a target of 4% to 5%, Plantation Minister Johari Abdul Ghani said in February. In Indonesia, slow replanting has brought lower yields as plantations get older, said GAPKI's Fadhil Hasan. Its yields of crude palm oil fell 11.4% to 3.42 tons per hectare in a decade.

### मूल्य वृद्धि को बढ़ावा देने वाले कारक:

- ➔ **बायोडीजल को बढ़ावा:** दुनिया के सबसे बड़े पाम ऑयल उत्पादक इंडोनेशिया ने बायोडीजल (B40) में 40% पाम ऑयल मिश्रण को अनिवार्य कर दिया है और 2026 तक इसे 50% तक बढ़ाने की योजना बनाई है। इसने निर्यात से पाम ऑयल की महत्वपूर्ण मात्रा को हटा दिया है, जिससे वैश्विक आपूर्ति कम हो गई है और कीमतें बढ़ गई हैं।
- ➔ **उत्पादन वृद्धि में गिरावट:** जबकि 1980 से 2020 तक हर दशक में पाम ऑयल का उत्पादन दोगुना हो गया, हाल के वर्षों में इसमें भारी मंदी देखी गई है। मलेशिया में भूमि की कमी, पुराने बागान, धीमी गति से फिर से रोपण और वनों की कटाई पर चिंता जैसे कारकों ने उत्पादन वृद्धि को बाधित किया है।
- ➔ **जलवायु और पर्यावरणीय कारक:** मलेशिया और इंडोनेशिया में बाढ़ ने फसलों को बाधित किया है। इसके अतिरिक्त, गैनोडर्मा फंगस जैसी बीमारियाँ पैदावार को नकारात्मक रूप से प्रभावित कर रही हैं।
- ➔ **बाजार की गतिशीलता:** ऐतिहासिक रूप से, पाम तेल सोयाबीन और सूरजमुखी तेल जैसे अन्य खाद्य तेलों की तुलना में छूट पर कारोबार करता था। हालांकि, आपूर्ति की कमी के कारण, हाल के महीनों में, विशेष रूप से भारत जैसे प्रमुख आयात बाजारों में, इसने प्रीमियम का लाभ कमाया है।

### आर्थिक और भू-राजनीतिक निहितार्थ:

## Daily News Analysis

- ➔ **आयात करने वाले देशों पर प्रभाव:** पाम ऑयल के सबसे बड़े खरीदार भारत में कच्चे पाम ऑयल की कीमतें 2019 में 500 डॉलर से नीचे के स्तर से काफी अलग, 1,185 डॉलर प्रति टन से अधिक हो गई हैं। इसने खाद्य मुद्रास्फीति और व्यापार असंतुलन के बारे में चिंताएँ बढ़ा दी हैं।
- ➔ **मुद्रास्फीति का दबाव:** जैसे-जैसे पाम ऑयल की कीमतें बढ़ती हैं, प्रसंस्कृत खाद्य पदार्थ, सौंदर्य प्रसाधन और डिटर्जेंट सहित आवश्यक उपभोक्ता वस्तुओं की लागत भी बढ़ रही है। यह वनस्पति तेल के आयात पर अत्यधिक निर्भर उभरती अर्थव्यवस्थाओं में मुद्रास्फीति के बोझ को बढ़ाता है।
- ➔ **स्थायित्व और नीतिगत बदलाव:** पाम ऑयल उत्पादन से जुड़ी पर्यावरणीय चिंताओं ने सरकारों और अंतर्राष्ट्रीय संगठनों द्वारा जांच और नीतिगत हस्तक्षेप को बढ़ा दिया है। संधारणीय प्रमाणन कार्यक्रम और वनों की कटाई से मुक्त आपूर्ति श्रृंखलाएँ गति पकड़ रही हैं, जो संभावित रूप से उत्पादन लागत को और प्रभावित कर सकती हैं।
- ➔ **भविष्य के व्यापार की गतिशीलता:** इंडोनेशिया और मलेशिया द्वारा घरेलू उपयोग और स्थिरता को प्राथमिकता दिए जाने के साथ, पारंपरिक आयातक सोयाबीन, सूरजमुखी और रेपसीड तेल जैसे विकल्पों की ओर रुख कर सकते हैं। यह वैश्विक कृषि व्यापार और उत्पादन प्राथमिकताओं को फिर से संरेखित कर सकता है।

### निष्कर्ष:

- ➔ सस्ते पाम ऑयल का युग समाप्त हो रहा है क्योंकि उत्पादन की बाधाएँ और इंडोनेशिया की बायोडीज़ल नीतियाँ बाज़ार को नया आकार दे रही हैं। इस बदलाव के व्यापक आर्थिक और भू-राजनीतिक निहितार्थ हैं, विशेष रूप से भारत जैसे प्रमुख आयातक देशों के लिए, जिन्हें बढ़ती लागत और संभावित आपूर्ति बाधाओं से निपटना होगा।
- ➔ आगे बढ़ते हुए, स्थिरता, व्यापार विविधीकरण और बागान प्रबंधन में तकनीकी प्रगति को शामिल करने वाला एक संतुलित दृष्टिकोण वैश्विक खाद्य सुरक्षा और मुद्रास्फीति पर बढ़ते पाम ऑयल की कीमतों के प्रभाव को कम करने में महत्वपूर्ण होगा।

### UPSC Mains Practice Question

**प्रश्न:** पाम ऑयल वैश्विक स्तर पर किफायती वनस्पति तेल आपूर्ति का एक प्रमुख चालक रहा है। पाम ऑयल की कीमतों में हाल ही में हुई वृद्धि के कारणों और भारत जैसी अर्थव्यवस्थाओं पर इसके प्रभाव पर चर्चा करें। (250 words)

# The Indian university and the search for a V-C

**T**here have been reservations expressed from various quarters on the Draft University Grants Commission (Minimum Qualifications for Appointment and Promotion of Teachers and Academic Staff in Universities and Colleges and Measures for the Maintenance of Standards in Higher Education) Regulations, 2025, that have been published for discussion.

The main reservations pertain to the regulations that indicate the method of appointment of Vice-Chancellors and the broadening of experience prescribed. Both need to be distinguished from the point of view of dynamic elements in a fast-changing federal polity as well as the legal precedents that arise from a catena of decisions by the Supreme Court of India. This article examines both issues in context.

## A lesser role for the State executive

First, it must be noted that the Court has considerably reduced the role of the State executive in the selection of Vice-Chancellors (V-C) of State-funded universities. Many States continue to have their nominees in the search-cum-selection committees under such provisions in the State statutes. The Court has consistently and categorically ruled that the State executive should have no role either with the process or the recommendation leading to the appointment to be made by the Chancellor. This has been necessitated by the co-validity of the UGC's 2018 regulations (which mandated only its representative in the selection committee) leading to interpretations by States that the rest of the composition could continue as per the State legislations.

In *Gambhirdan K. Gadhi vs The State Of Gujarat* (2019), *Sonali Chakravarti Banerjee* (2022), *Professor (Dr.) Sreejith P.S vs Dr. Rajasree M.S.* (2022) and *Dr. Premachandran Keezhoth and Anr. vs The Chancellor Kannur University and Ors.* (2023), the Court has enunciated that members of the State executive shall not be members of the search-cum-selection committee and evidence of such influence would invalidate the process, ab initio void, irrespective of whether the appointee was qualified or not. The resultant draft regulations of 2025 limit the search-cum-selection committee to highly qualified persons who have held the office of V-C or equivalent, to be nominated by the Chancellor of the university, the executive body of the university and the UGC. The Statutes of the Central Universities also reveal a similar pattern – where the nominees of the Visitor of the University and the UGC, and not the officers or representatives of the central



**B. Ashok**

is the Vice-Chancellor of Kerala Agricultural University, Thrissur, Kerala

executive, conduct the selection. Nevertheless, the State executives have a point that State universities are largely a product of statute of the State Legislatures and that a majority of their funds and efforts have been provided by the State executive. Their mandate also involves regional development and provincial priorities in research and advancement. They have to necessarily feed the State innovation ecosystem and work in tandem with the government scientific and development establishment. The central universities enrol far too low to meet requirements while private universities could be priced out of the reach of many.

## Options to consider

In this context, there are two ways to look at the difficulties stated.

Alternatively, the representative of the university executive can be a consensus candidate who is informally approved by the State executive which is amply represented in the university executive. From the present judicial precedent, it cannot be a government officer or a person who enjoys the direct patronage of the government. A suitably independent and former eminent academic who is also acceptable to the government could well be nominated by the University executive.

However, it is clear that in the light of the Kannur University case and the Sreejith case of APJ Abdul Kalam Technological University that the powers to consider the short-listing and recommendation of a name or a re-appointment will have to remain away from the State or central executive which is important in preserving the requisite neutrality and impartiality required of the high office of the V-C.

A second option could be – should the UGC consider it to be appropriate – to allow the State executive to nominate one member to the search-cum-selection committee in addition to the member representing the University executive. In the process of making the search/selection, political personalities tend to have the view that the nominees would echo their master's voice.

In the experience of this writer, this is not the case and the august members tend to air sufficiently independent and reasoned views. They do not parrot extraneous views that are unsupported by the record. Here again, the nominee could be stipulated to be a former V-C or equivalent and not enjoying a position of patronage as required of advisers serving the Union Public Service Commission. Either way, it should not be too difficult to factor in the concerns of the State executives and make the

process wholesome and well-participated from the State's perspective. It is best to avoid a collision course.

The second question which involves the indication to broaden the field of experience of prospective V-Cs to academically eminent persons who are experienced with public policy, government, the public sector and private sector industry, need not raise eyebrows. It was a norm followed in the past which took second place between 2010 and 2018 when there was a 'scriptural reading' of the 2010 UGC regulations. Many courts, most notably the Madurai Bench of the Madras High Court, took restrictive views of the prescribed qualification, limiting it to 10 years of professorship or even teaching experience.

## The outlook must change

Post-tertiary education, highly cited and indexed publications, a notable articulation of visionary insights, high communication skills, an ability to network and team work, presentability, dynamism and proof of diverse intellectual achievements, and even sporting traits, are well-established international norms that are looked into in the search for V-Cs. Various men and women of eminence have graced the high academic office, reflecting their wealth of experience gained in parliaments, from public diplomacy, industry, international organisations, public service, non-university institutional research, work in the voluntary sector, from creative writing, the performing arts, music and even sport in India and abroad.

Excellence and eminence are not restricted to academic departments and colleges any more. Restricting the field of choosing a V-C to the teaching or research professions alone would not be appropriate in a context of rapid change and the dire need to reinvent the Indian university. Pulling down stereotyped shibboleths and rebuilding with considerable re-imagination call for original thinking, critical analysis, advocacy, networking and team-working skills. As researcher Amanda Goodall (author of *Socrates in the Boardroom*) argued, it is not enough that a V-C is modelled after Socrates, mostly absorbed in deep thought. The days of narcissistic, isolated glory of the university enterprise is long over. The winning university of tomorrow needs to be innovative and business-like as well as deeply philosophical. This calls for considerably liberal gateways for leadership positions. The UGC has rightly attempted it, true to purpose, and the same needs the support of the university community now.

*The views expressed are personal*

The UGC's draft regulations reflect the view that there needs to be a reinvention of university governance – an idea that the larger university community must support

**GS Paper 02 भारतीय राजनीति**

**UPSC Mains Practice Question:** भारत में कुलपति की नियुक्तियों पर सुप्रीम कोर्ट के फैसलों का आलोचनात्मक विश्लेषण करें। ये फैसले सहकारी संघवाद के सिद्धांतों के साथ किस तरह मेल खाते हैं?

**संदर्भ:**

- विभिन्न समूहों ने UGC विनियम, 2025 के मसौदे के बारे में चिंता जताई है, जो विश्वविद्यालय के शिक्षकों की नियुक्ति और पदोन्नति के लिए योग्यता की रूपरेखा तैयार करता है और उच्च शिक्षा में मानकों को बनाए रखने का लक्ष्य रखता है।

**UGC विनियम, 2025 के मसौदे के बारे में व्यक्ति की गई प्राथमिक आपत्तियाँ क्या हैं?**

- VC नियुक्तियों में राज्य कार्यपालकों की भूमिका में कमी:** मसौदा विनियम राज्य सरकार की खोज-सह-चयन प्रक्रिया में भागीदारी को सीमित करते हैं, बावजूद इसके कि राज्य विश्वविद्यालयों को राज्य विधानसभाओं द्वारा वित्त पोषित और स्थापित किया जाता है।

**उदाहरण:** गंभीरदान के. गढ़वी बनाम गुजरात राज्य (2019) मामले में, सर्वोच्च न्यायालय ने फैसला सुनाया कि राज्य कार्यकारी सदस्य वीसी चयन समिति का हिस्सा नहीं हो सकते हैं, जिससे उनका प्रभाव कम हो जाता है।

- कुलपतियों के लिए पात्रता मानदंड का विस्तार:** सार्वजनिक नीति, सरकार और निजी क्षेत्रों के व्यक्तियों को शामिल करने के लिए पात्रता का विस्तार करने से अकादमिक कठोरता और विशेषज्ञता कम हो सकती है।

**उदाहरण:** 2010 और 2018 के बीच, यूजीसी विनियमों में 10 साल के प्रोफेसरशिप या समकक्ष शैक्षणिक अनुभव की आवश्यकता थी, जो शोध-आधारित योग्यता पर ध्यान केंद्रित करता है।

**भारत के सर्वोच्च न्यायालय ने कुलपतियों की चयन प्रक्रिया में राज्य कार्यकारिणी की भागीदारी के खिलाफ क्यों फैसला सुनाया है?**

- यूजीसी विनियमों का अनुपालन सुनिश्चित करना:** न्यायालय ने यूजीसी के 2018 के विनियमों को बरकरार रखा, जो निर्दिष्ट करते हैं कि खोज-सह-चयन समिति में केवल यूजीसी प्रतिनिधि को शामिल किया जाना चाहिए, न कि राज्य कार्यकारी सदस्य को।

**उदाहरण:** प्रोफेसर (डॉ.) श्रीजीत पी.एस. बनाम डॉ. राजश्री एम.एस. (2022) में, न्यायालय ने वीसी की नियुक्ति को अमान्य कर दिया क्योंकि चयन प्रक्रिया में यूजीसी के मानदंडों का पालन नहीं किया गया था।

- मनमाने ढंग से नियुक्तियों को रोकना:** न्यायालय ने माना कि राज्य कार्यकारिणी को चयन प्रक्रिया को प्रभावित करने की अनुमति देने से पक्षपातपूर्ण या राजनीति से प्रेरित नियुक्तियाँ हो सकती हैं, जिससे योग्यता-आधारित चयन प्रभावित हो सकता है।

**उदाहरण:** डॉ. प्रेमचंद्रन कीझोथ बनाम चांसलर, कन्नूर विश्वविद्यालय (2023) में, न्यायालय ने राज्य कार्यकारिणी की संलिप्तता के कारण कुलपति की नियुक्ति को अमान्य घोषित कर दिया, जिससे स्वतंत्र चयन प्रक्रिया की आवश्यकता पर बल मिला।



- ➔ **स्वायत्तता और तटस्थता को बनाए रखना:** न्यायालय ने इस बात पर जोर दिया कि शैक्षणिक संस्थान की स्वायत्तता और निष्पक्षता बनाए रखने के लिए कुलपति की नियुक्ति प्रक्रिया राजनीतिक या प्रशासनिक प्रभाव से मुक्त होनी चाहिए।  
**उदाहरण:** गंभीरदान के. गढ़वी बनाम गुजरात राज्य (2019) में, न्यायालय ने फैसला सुनाया कि अनुचित प्रभाव को रोकने के लिए राज्य कार्यकारिणी के सदस्य चयन समिति का हिस्सा नहीं हो सकते।

### खोज-सह-चयन प्रक्रिया में प्रस्तावित परिवर्तनों से प्रभावित होने वाले प्रमुख हितधारक कौन हैं?

- ➔ **राज्य सरकारें और राज्य विश्वविद्यालय:** राज्य कार्यकारिणी की कम भूमिका राज्य द्वारा वित्तपोषित विश्वविद्यालयों के नेतृत्व को आकार देने की उनकी क्षमता को सीमित करती है, जिससे क्षेत्रीय शैक्षिक प्राथमिकताएँ और नवाचार प्रभावित होते हैं।  
**उदाहरण:** राज्य सरकारें तर्क देती हैं कि विश्वविद्यालय स्थानीय विकास आवश्यकताओं को संबोधित करने में महत्वपूर्ण भूमिका निभाते हैं, जिसे चयन प्रक्रिया के केंद्रीकृत होने पर अनदेखा किया जा सकता है।
- ➔ **विश्वविद्यालय प्रशासन निकाय:** विश्वविद्यालय कार्यकारी निकाय कुलपति चयन पर प्रत्यक्ष प्रभाव खो देते हैं, जिससे संस्थागत लक्ष्यों और शैक्षणिक दृष्टि के साथ नेतृत्व को संरेखित करने की उनकी क्षमता कम हो जाती है।  
**उदाहरण:** केंद्रीय विश्वविद्यालय के कानून एक समान मॉडल का पालन करते हैं जहाँ कुलाधिपति, यूजीसी और विश्वविद्यालय निकाय कार्यकारी सरकारी अधिकारियों को छोड़कर प्रमुख निर्णयकर्ता होते हैं।
- ➔ **शैक्षणिक और गैर-शैक्षणिक पेशेवर:** व्यापक पात्रता मानदंड गैर-शैक्षणिक पृष्ठभूमि के व्यक्तियों के लिए नेतृत्व के पदों को खोलते हैं, जिससे अकादमिक उत्कृष्टता पर पारंपरिक ध्यान बदल जाता है।  
**उदाहरण:** मसौदा नियम सार्वजनिक नीति या उद्योग में अनुभव वाले उम्मीदवारों को अनुमति देते हैं, जिसके बारे में कुछ लोग तर्क देते हैं कि इससे अकादमिक छात्रवृत्ति पर ध्यान कम हो सकता है।

### राज्य कार्यकारी की चिंताओं को संतुलित करने के लिए कौन से विकल्प सुझाए जाने चाहिए? (आगे का रास्ता)

- ➔ **विशिष्ट मानदंडों के साथ राज्य नामित:** राज्य कार्यकारी को खोज-सह-चयन समिति में एक सदस्य को नामित करने की अनुमति दें, बशर्ते कि नामित व्यक्ति कोई प्रतिष्ठित अकादमिक हो जिसकी कोई सक्रिय सरकारी भूमिका न हो।  
**उदाहरण:** संघ लोक सेवा आयोग (UPSC) के दिशा-निर्देशों के समान, नामित व्यक्ति कोई सेवानिवृत्त अकादमिक नेता हो सकता है जो राजनीतिक संबद्धता से मुक्त हो।
- ➔ **परामर्श तंत्र में वृद्धि:** चयन-पूर्व परामर्श चरण की शुरुआत करें, जिसमें राज्य कार्यकारी अंतिम चयन को सीधे प्रभावित किए बिना क्षेत्रीय आवश्यकताओं पर इनपुट प्रदान करता है।  
**उदाहरण:** विश्वविद्यालय कार्यकारी राज्य के साथ औपचारिक चर्चा कर सकता है ताकि यह सुनिश्चित किया जा सके कि चयनित कुलपति स्थानीय शैक्षिक और विकासात्मक लक्ष्यों के साथ संरेखित हो।